

Outline: ปลุกยักษ์ในตัว เพื่อการประสานงานที่เหนือกว่า



ปลุกยักษ์ในตัว เพื่อการประสานงานที่เหนือกว่า

3 กันยายน 2569
09.00 - 16.00 น.
โรงแรมจัสติน ซิตี้ กรุงเทพฯ

สิ่งสำคัญที่ผู้เข้าอบรมจะได้รับหลังอบรม

- อ่านคนออก สื่อสารได้ตรงใจมากขึ้น
- รู้เทคนิคประสานงานราบรื่น ลดปัญหาความขัดแย้ง
- สร้างความน่าเชื่อถือ เพิ่มเสน่ห์ให้ตนเอง

ค่าอบรม 4,890 บาท/ท่าน
(รวมอาหารว่าง และอาหารกลางวัน)
Hot Deal!
ลงทะเบียน 3 ท่านขึ้นไป
รับส่วนลด 10%

ลงทะเบียนอบรม
สแกน QR Code

<https://bit.ly/4lnrldj>

ราชันย์เจ้าปีแก้ว
ผู้เชี่ยวชาญด้านการพัฒนาทีม
และการสื่อสารในองค์กร

065 254 9362
@wactraining

WAC Training Service
wactraining.com

หลักการและเหตุผล

การที่เราจะประสานงานกับทุกคนในองค์กรอย่างมีความสุข และมีประสิทธิภาพได้นั้น สิ่งหนึ่งที่ขาดไม่ได้ นั่นคือการที่เราได้รู้จักคู่สนทนา (หรือเพื่อนร่วมงาน) ได้อย่างลึกซึ้ง เมื่อเรารู้จักนิสัยของคู่สนทนาแล้ว จะยิ่งทำให้การประสานงานเกิดประสิทธิภาพได้ และทำให้มีมิตรภาพที่ดีกับองค์กร

วัตถุประสงค์ของหลักสูตร

1. เพื่อสร้างให้ผู้ที่ได้รับการฝึกอบรมให้มีศิลปะในการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น
2. เพื่อให้รู้ถึงพฤติกรรมที่แตกต่างของบุคคลแต่ละประเภท
3. สามารถเข้าใจผู้อื่น และสื่อสารกับบุคคลแต่ละประเภทเข้าใจง่ายและเกิดผลสัมฤทธิ์ในงานที่ทำ

โครงสร้างและเนื้อหา

- ทักษะการเป็นผู้นำด้วยแบบทดสอบ สัตว์ 4 ทิศ
- วิเคราะห์ประเภทนิสัยจากแบบทดสอบ+กลุ่มสัมพันธ์
- ทักษะการฟังอย่างตั้งใจ
- กิจกรรม การเพิ่มประสิทธิภาพในการฟัง Active Listening



Outline: ปลุกยักษ์ในตัว เพื่อการประสานงานที่เหนือกว่า

Work Shop / กรณีศึกษา

- กรณีศึกษาโดยใช้ภาพสัตว์ประเภทต่าง ๆ ประกอบการบรรยาย
- แบ่งกลุ่มการเรียนรู้ให้ผู้เข้ารับการอบรมได้รู้จัก และปรับตัว
- ฝึกปฏิบัติจากสถานการณ์จริงตามโจทย์ที่ได้รับ

กลุ่มเป้าหมาย

- หัวหน้างาน พนักงานในองค์กรทุกระดับ
- พนักงานด้านการให้บริการ และการขาย

วิธีการฝึกอบรมและพัฒนา

- 👤 ทฤษฎี 20 %
- 👤 กิจกรรม 40 %
- 👤 ฝึกปฏิบัติ + ระดมความคิด 40 %

ระยะเวลา: 6 ชม. / 09.00- 16.00 น.

>> ลงทะเบียนสำรองที่นั่งอบรม: [คลิกที่นี่](#) <<



Outline: ปลุกยักษ์ในตัว เพื่อการประสานงานที่เหนือกว่า

ประวัติวิทยากร: อาจารย์ราชันย์ จำปีแก้ว

ผู้เชี่ยวชาญจิตวิทยาการพัฒนาศักยภาพมนุษย์ และ Soft Skill การสื่อสาร ทักษะการขายและการให้บริการ

การศึกษา

ระดับปริญญาโท ศิลปศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาจิตวิทยา เพื่อการพัฒนาศักยภาพมนุษย์ มหาวิทยาลัยเกษมบัณฑิต (เหรียญทองอันดับ 1)

ประสบการณ์การทำงาน

- วิทยากรฝึกอบรมและผู้เชี่ยวชาญด้านการพัฒนาบุคลิกภาพและการสื่อสาร งานด้านบริการ กว่า 20 ปี
- ผู้เชี่ยวชาญด้านการออกแบบและพัฒนาหลักสูตร ให้กับองค์กรด้านการบริการ อาทิ การพัฒนาภาพลักษณ์ของพนักงานบริการ การสื่อสารเพื่อการประสานงาน Sale & Service พัฒนาด้านการบริการและการขาย
- ผู้เชี่ยวชาญด้านการให้คำปรึกษา และจิตวิทยา เพื่อการพัฒนาศักยภาพมนุษย์

ตำแหน่งการทำงาน

- Professional Trainer บริษัท โตโยต้า เค.มอเตอร์ส์ ผู้จำหน่ายโตโยต้า จำกัด
- วิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านการให้บริการ ทักษะการสื่อสารและการขาย นาน่า รีสอร์ท แอนด์ สปา
- วิทยากร ด้านการพัฒนาบุคลิกภาพ และภาพลักษณ์งานบริการ และการขาย บริษัท นิติพล อินเตอร์เนชั่นแนล กรุ๊ป จำกัด (นิติพลคลินิก)

ประสบการณ์การฝึกอบรมให้กับองค์กร บริษัทชั้นนำ อาทิ

- บริษัท ทีพีโอ โฟลีน จำกัด (มหาชน)
- บริษัท นานา คอร์ปอเรชั่น จำกัด
- นาน่า รีสอร์ท แอนด์ สปา
- Punnisa Clinic (ป็นนิสาคลินิก)
- มหาวิทยาลัยสยาม
- มหาวิทยาลัยเกษมบัณฑิต



Outline: ปลุกยักษ์ในตัว เพื่อการประสานงานที่เหนือกว่า

การชำระค่าอบรม

การโอนเงิน

- โอนเงินบัญชีออมทรัพย์ ธนาคารยูโอบี

ชื่อบัญชี: บจก. ก้าวหน้าเลิร์นนิ่ง

เลขที่บัญชี 865-184-978-0

อัตราค่าอบรม

ท่านละ 4,890 บาท (ไม่มีภาษีมูลค่าเพิ่ม และยังไม่หักภาษี ณ ที่จ่าย)

อัตรานี้รวมอาหารกลางวันและอาหารว่างแล้ว

พิเศษ!

ลดทันที 10% เมื่อสมัครอบรม 3 ท่านขึ้นไป

กรุณาส่งสแกนหลักฐานการโอนเงินหรือหน้าเช็คพร้อมระบุชื่อบริษัทและชื่อหลักสูตรมายังอีเมลนี้

วรางคณา ไชยเผือก

Ins. 065-2549362 อีเมล warangkana@wactrainingservice.com

หมายเหตุ

1. กรุณาชำระทันทีหลังจากเจ้าหน้าที่แจ้งยืนยันการจัดอบรมทางอีเมล
2. ใบเสร็จรับเงินลงวันที่ในเดือนเดียวกับเดือนที่โอนชำระเงิน

กรณียกเลิกการเข้าอบรม

- หากต้องการยกเลิกการเข้าอบรม กรุณาแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 7 วันทำการ
- ในกรณีแจ้งยกเลิกภายใน 7 วันทำการ ทางบริษัทจะคิดค่าอบรมในอัตราเต็มของค่าอบรม เนื่องจากทางบริษัทได้ทำการจองและชำระค่าห้องและค่าอาหารให้กับโรงแรมสำหรับผู้เข้าอบรมทุกท่านแล้ว
- หากไม่สามารถเข้าอบรมได้ สามารถเปลี่ยนผู้เข้าอบรมเป็นท่านอื่นแทนได้

